

next id

quality communication

# „Autonomes arbeiten“

Produktivität ↗ durch Automation

Berlin, 07.11.2018, Dr. Jörg Haas, Gründer Scopevisio AG

SCOPEVISIO

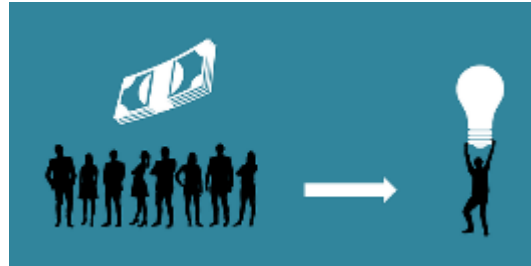
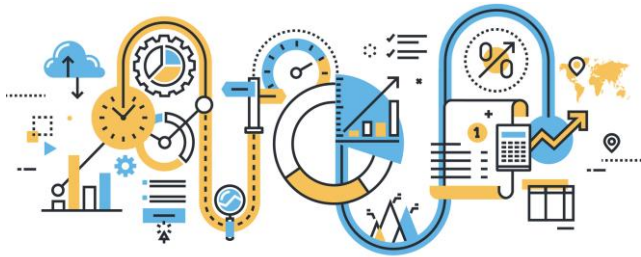


Stadiontour Berlin.  
Duell Mensch vs. Maschine

# Unsere Mission:

**Scopevisio steigert die Profitabilität seiner Kunden!**

**Kundennutzen , Mehrwert , Empathie , Fairness**



1

## **Scopevisio World**

**Komplette Cloud Unternehmenssoftware aus einer Hand**  
durch Eigenentwicklung und Integration von Partnerlösungen

2

## **Automation von Geschäftsprozessen**

**Assisted work – autonomes Arbeiten**  
durch Verfahren der Künstlichen Intelligenz (KI)

3

## **ScopeEconomy**

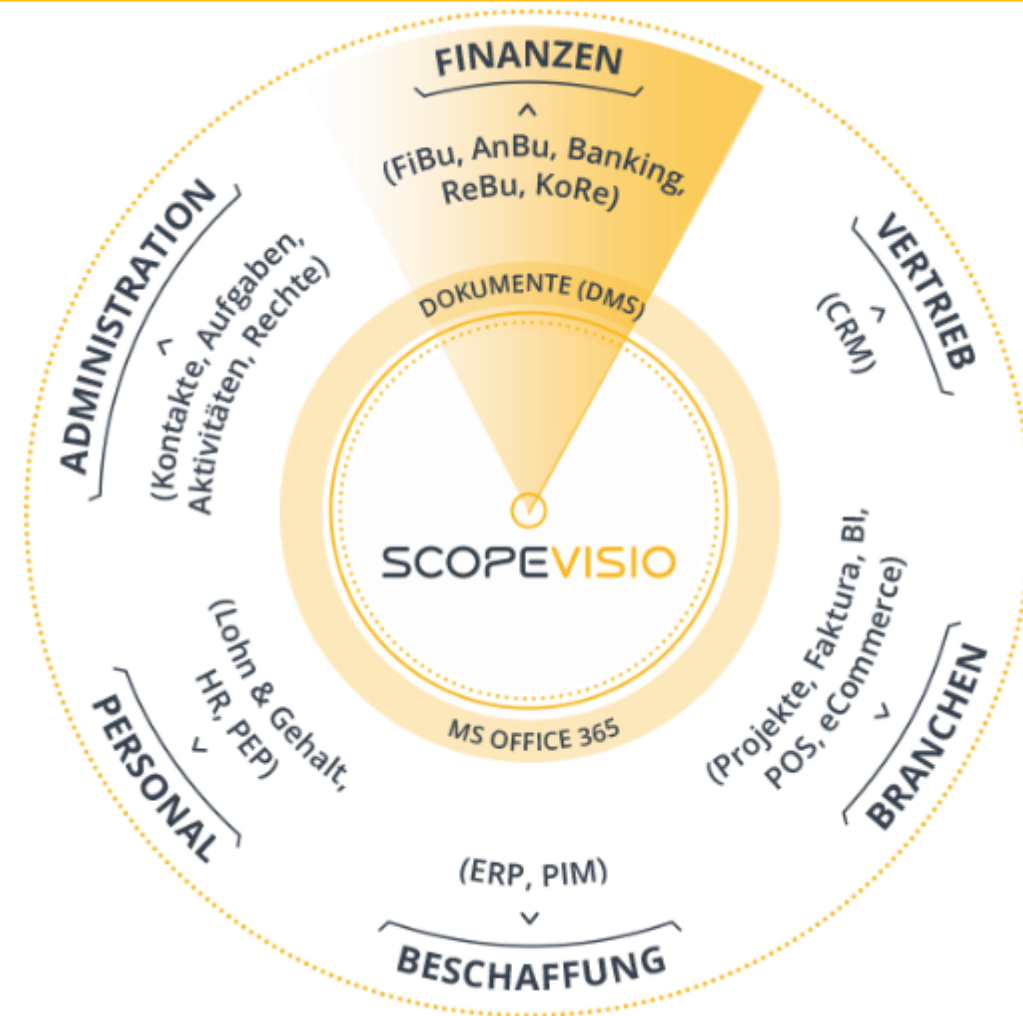
**Ausbau der virtuellen Wirtschaftsgemeinschaft**  
mit ausgewählten Partnern



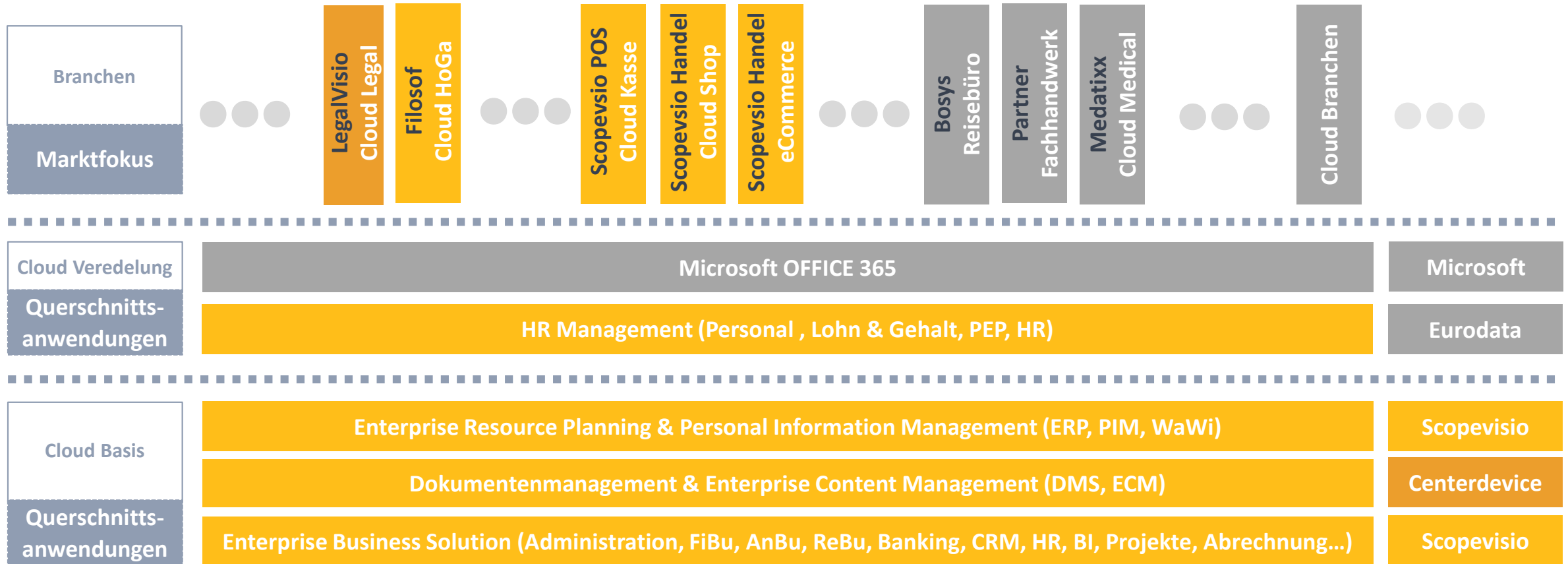
# 1 Scopevisio World

das Software-Ökosystem

- integriert
- prozessorientiert
- homogen
- alles aus einer Hand



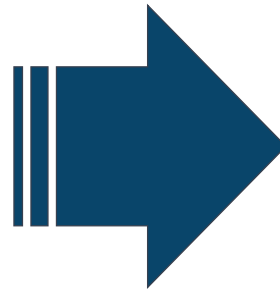
# 1 Scopevisio World – das Software-Ökosystem



## 2 „Assisted Work“ – Automation durch Künstliche Intelligenz

### „Nette Assistenz“

Zuverlässige Informationen, manuell in jeder Akte



### „Assisted Work“

Automatisiert, autonom, mobile, aktuell

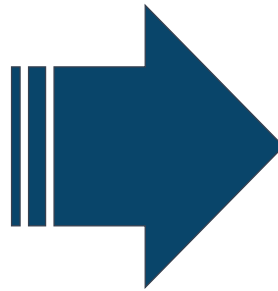


## 2 Methode: Selbstlernendes künstlich intelligentes **Neuronales Netz**

Eingangsberechnungen

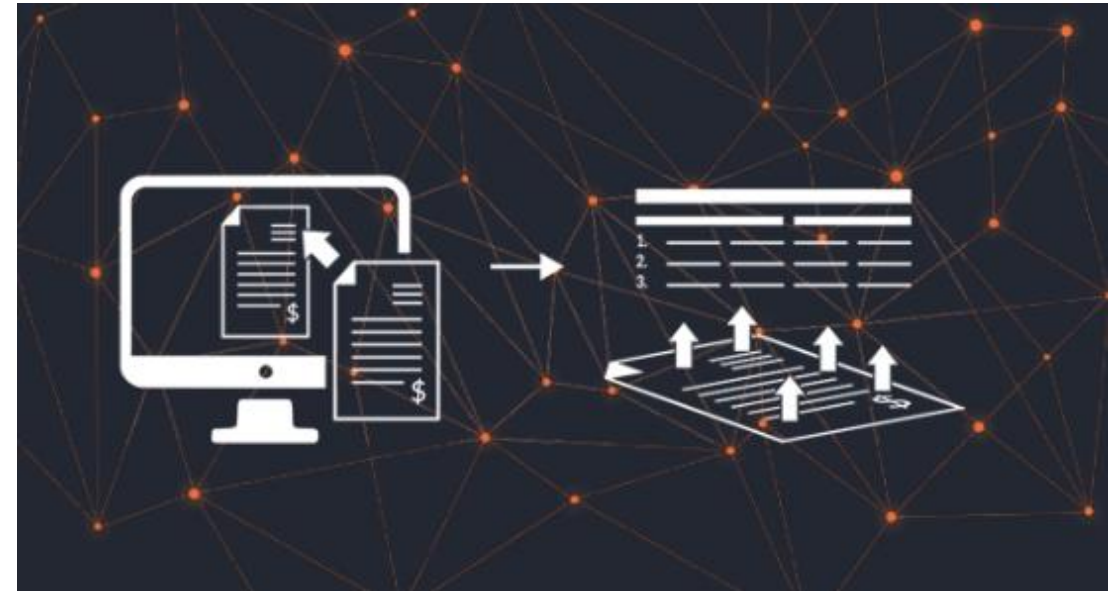


scannen  
erkennen



verknüpfen  
fertig!

AI Extractor (Data Capture)



## 2 Methode: Expertensystem zur logikbasierten Automation!

### Boolesche Algebra,

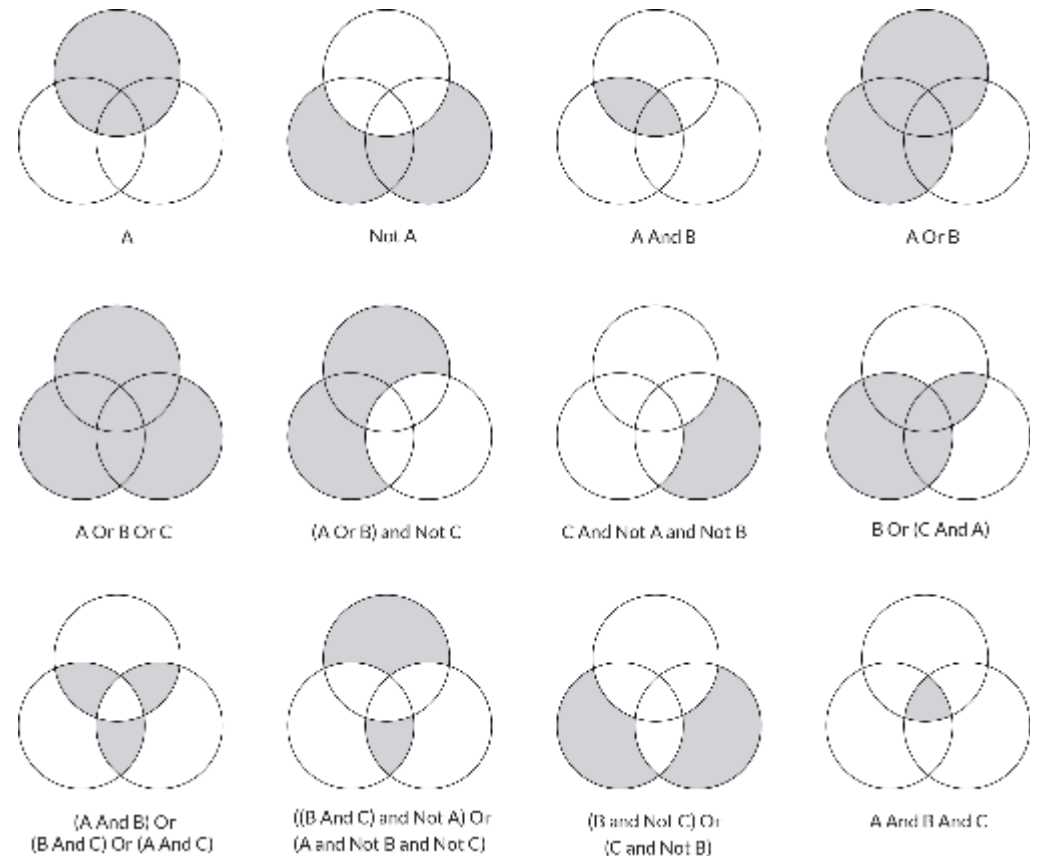
ist geeignet für einfache wahr und falsch Aussagen (Disjunktion, Konjunktion, Negation) zu treffen.

### Mehrwertige Fuzzy Logik,

ist geeignet Unsicherheit und Vagheit mathematisch zu beschreiben.

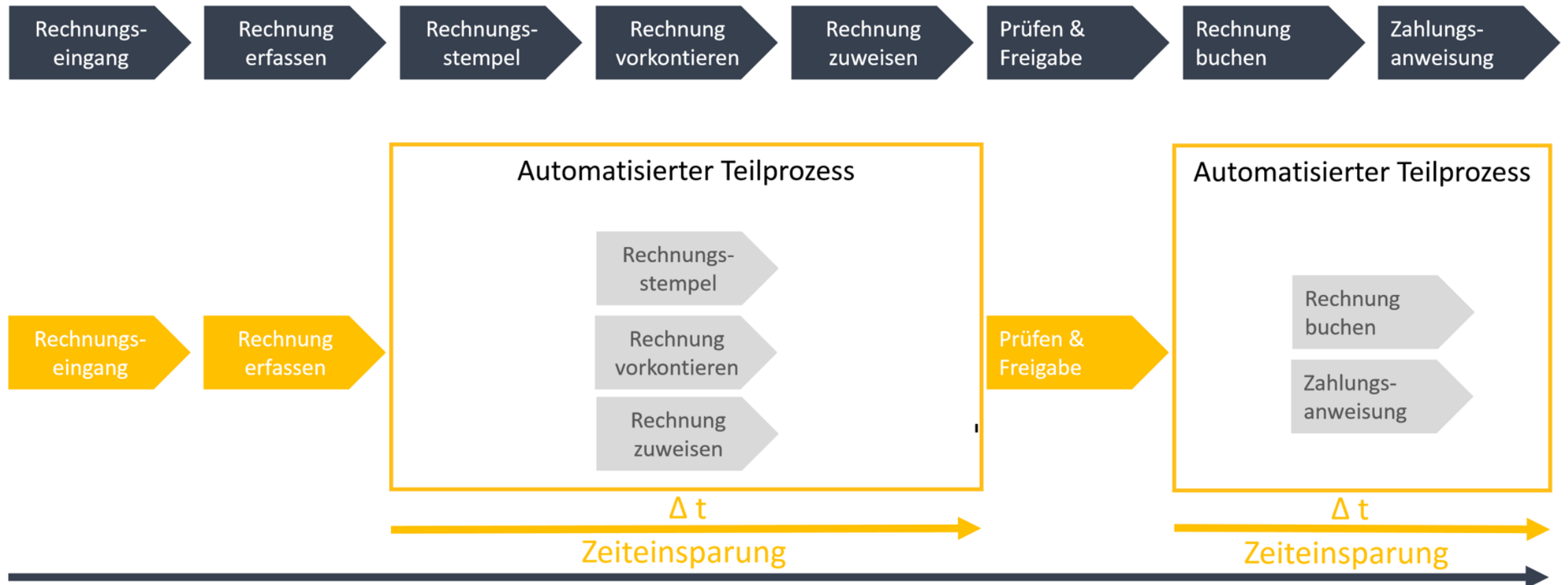
### Entscheidungsbäume,

Sind geordnete und gerichtete Baumdiagramme, die der Darstellung von Entscheidungsregeln dienen.





## 2 Vorgehen: "Assisted Work" durch Teilprozess-Automatation



## 2 Beispiel: Produktivität durch ReBu-Automation

### Scopevisio Rechnungseingangsbuch:

- Automatisierung der Datenextraktion mit Hilfe von KI-Methoden
- Selbstlernendes System auf Basis von künstlich intelligenten Neuronalen Netzen
- Standardisierte, regelbasierte Freigabeprozesse



## 2 Beispiel: Unser Anspruch an Ihre Arbeit ist anders!

### Beispiel: „Buchhaltung“

Wir wollen nicht die beste Buchhaltung der Welt entwickeln,

sondern die Buchhaltung abschaffen.



## 2 Beispiel: Wir automatisieren nach und nach so viel wie geht ...

### Beispiel: „Banking“

Wir möchten **nicht** die **beste denkbare Bankensoftware** entwickeln,

**sondern den Zahlungsverkehr künstlich intelligent vollautomatisch durchführen.**



## 2 Beispiel: Antworten finden bevor Fragen gestellt werden!

### Beispiel: „Notification“

Wir wollen nicht das Sie Fragen stellen müssen,

sondern der Scoper hat Sie per Mail, Timeline, Chat oder Sprache proaktiv zu benachrichtigen.

**Von:** Scoper

**Gesendet:** Dienstag, 17. Januar 2017 11:35

**An:** Jörg Haas <[joerg.haas@hwpartners-ag.com](mailto:joerg.haas@hwpartners-ag.com)>

**Cc:** Henry Wilke <[henry.wilke@scopevisio.com](mailto:henry.wilke@scopevisio.com)>

**Betreff:** Scoper berichtet Dir Neuigkeiten Deines Nachrichtenprofils Liebich Agentur

Hallo Jörg,

wie gewünscht sende ich Dir Deine Tagesübersicht für T&S Service AG. Heute sind 7 Ereignisse in der Übersicht:

- 10:29:45 Henry Wilke hat das Projekt "Beratung digitale Transformation" erstellt. Das Projekt ist ein Vertriebsprojekt. Es soll von 17.01.2017 bis 30.06.2017 dauern.
- 10:35:31 Sabine Wind hat mehrere Eigenschaften des Kontakts "Liebich Agentur" geändert. Der Kontakt "Liebich Agentur" wurde in einen Interessenten konvertiert, der Marketingbeauftragte auf "Aamindip Bhardwaj" geändert sowie die Vertriebsquelle auf "Produktpräsentation" geändert.
- 10:39:34 Henry Wilke hat das Potenzial "Beratungspaket" als Potenzial identifiziert neu angelegt. Es beläuft sich auf 12.000,00 €. Davon fließen 1.200,00 € in den Forecast ein.
- 10:45:34 Markus Cramer hat für "Liebich Agentur" einen Kommentar erstellt. Telefonat 17.2.: Hr. Liebich ist der digitalen Transformation sehr aufgeschlossen, hat aber keine internen Ressourcen zur Umsetzung. Bitte das Beratungspaket um die Umsetzungsberatung ergänzen. Gesamtbudget von 15.000,- sollte nicht überschritten werden.
- 10:48:59 Henry Wilke hat im Projekt Beratung digitale Transformation mehrere Eigenschaften des Potenzials "Beratungspaket" geändert. Die Verkaufswahrscheinlichkeit wurde von Potenzial "Beratungspaket" auf "Signalisiert hohes Interesse" geändert und mittelbar den gewichteten Betrag von Potenzial "Beratungspaket" auf 7.495,00 € geändert. Henry Wilke hat den Betrag von Potenzial "Beratungspaket" auf 7.495,00 € erhöht.
- 10:48:46 Markus Cramer hat für "Liebich Agentur" im Projekt "Beratung digitale Transformation" einen Kommentar erstellt. Telefonat 18.1.: Hr. Liebich hat mündlich zugesagt, der Gesamtbetrag wurde auf 14.500,- netto verhandelt.
- 11:01:29 Henry Wilke hat das Angebot "Liebich Agentur, AN-2017-5" erstellt. Das Angebot beläuft sich auf 17.255,00 € (inkl. USt.). Davon fließen 11.745,00 € in den Forecast ein. Tag der Entscheidung ist am 25.01.2017.

Jörg, ich hoffe, diese Informationen sind für Dich hilfreich. Vielleicht möchtest Du Dich aus diesem Vorgang [abmelden](#)? Ansonsten halte ich Dich weiter hierüber auf dem Laufenden.

Einen erfolgreichen Tag wünscht Dir

Dein persönlicher Scoper

## 2 Beispiel: Auf einen Blick wissen was läuft!

### Beispiel: „Aktivitäten“

Wir wollen **nicht** das Sie mühsam herausfinden müssen, **was in einer Sache gelaufen ist,**

**sondern per Klick alle relevanten Aktivitäten zu einem Vorgang anzeigen.**

The screenshot displays a CRM interface for 'T&S Service AG - Markus Cramer - Scopevisio'. The main view shows project details for 'Beratung digitale Transformation' at 'Lieblich Agentur, GmbH & Co. KG, Bonn'. The project is managed by 'Henry Wilke, Horst Evers' and is in the 'Interessent' phase. Key data points include a forecasted value of 17,836.10 and a weighted value of 7,495.00. The project start is 17.01.2017 and ends on 30.06.2017. The activity feed on the right shows several updates, such as 'Markus Cramer hat für Lieblich Agentur im Projekt Beratung digitale Transformation einen Kommentar erstellt.' and 'Henry Wilke hat für Lieblich Agentur im Projekt Beratung digitale Transformation mehrere Eigenschaften des Potenzials Beratungspaket geändert.'

Projekt-Nr.	Belegsum...	Interne Num...	Status	Belegdatum	Kunde	Debitorenkontonum...	Netto betr...	Bruttobet...	Beauftragte
Beratung d...	AN-2017-5	AN-2017-5	Angebot e...	18.01.2017	Lieblich Agentur		14.500,00	17.255,00	Henry Wl...
Beratung d...	VP-2017-5	VP-2017-5	Potenzial II	17.01.2017	Lieblich Agentur		14.000,00	17.836,10	Henry Wlke

## 2 Beispiel: Fragen Sie doch einfach Ihren Scoper „?“

### Beispiel: „Kommunikation“

Wir wollen **nicht** die **besten Reports der Welt** entwickeln,

**sondern Sie Ihren persönlichen Assistenten fragen lassen.**

Scoper, wie hoch ist unser gewichteter Forecast?

Scoper, wie hoch ist der Kassenbestand?

Scoper, wie hoch war unser Umsatz gestern?

Scoper, wie lautet die Telefonnummer von Scopevisio?



# 3 ScopeEconomy - die virtuelle Wirtschaftsgemeinschaft

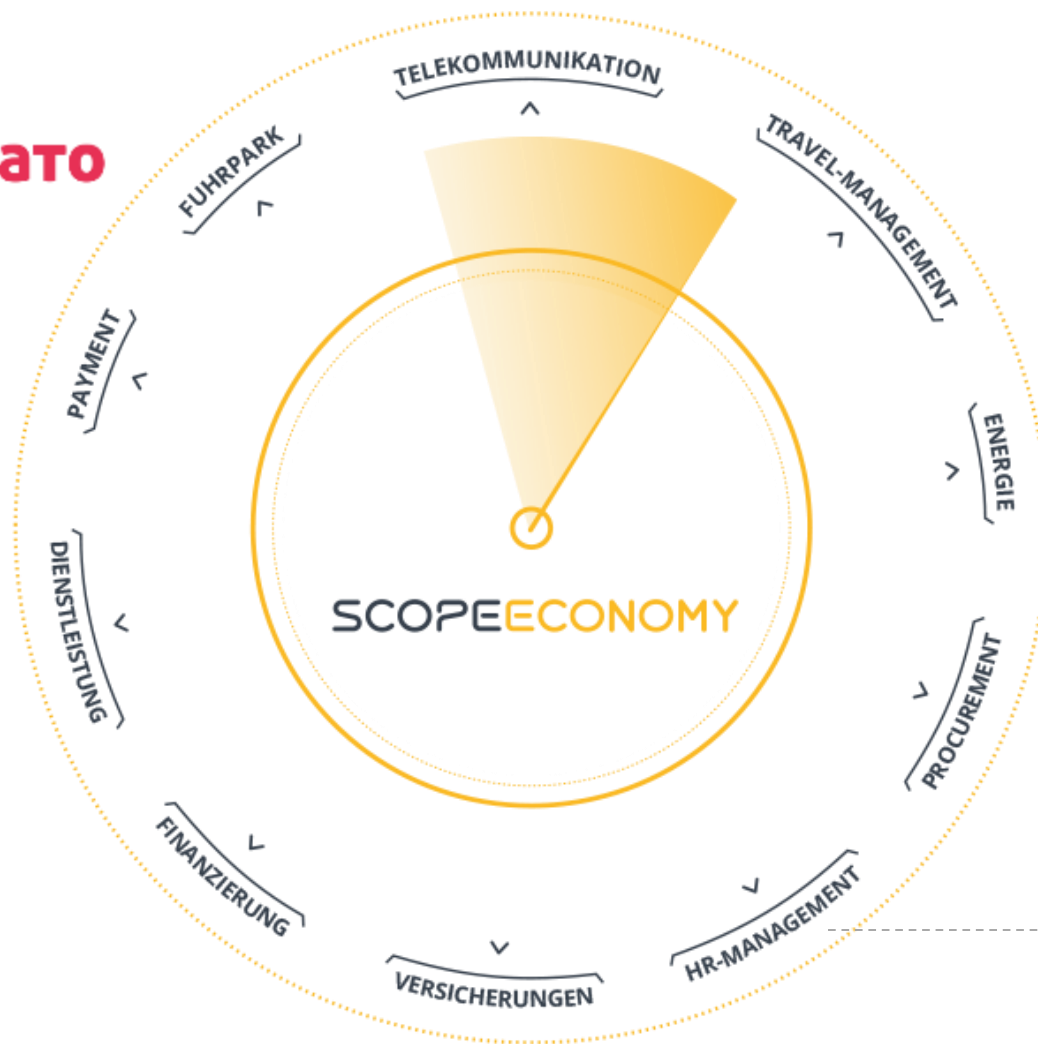
Plattform  
für Car Management

**carmato**

**concardis**  
your payment expert

**ETL**

Steuer- und Rechtsberatung  
Wirtschaftsprüfung  
Unternehmensberatung



**GIGWORK**

HR-Plattform  
für befristete Anstellungsverhältnisse



# 7. Cloud Unternehmertag

Mittwoch, 16. Januar 2019  
Kameha Grand Bonn



PRODUKTIVITÄT   
DURCH AUTOMATION

#CUT2019

**Wir laden Sie herzlich ein,  
mit dabei zu sein!**

## Scopevisio steigert auch Ihre Profitabilität



**Danke!**