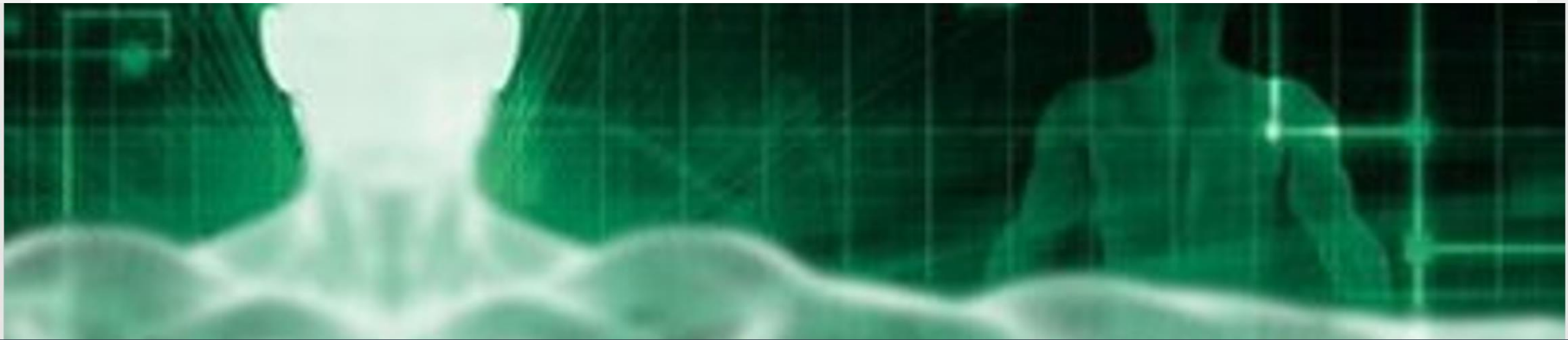





Cloud Computing und künstliche Intelligenz werden auch im Gesundheitswesen zur Selbstverständlichkeit!

Berlin, 09.11.2017, Dr. Jörg Haas, Founder, Scopevisio AG



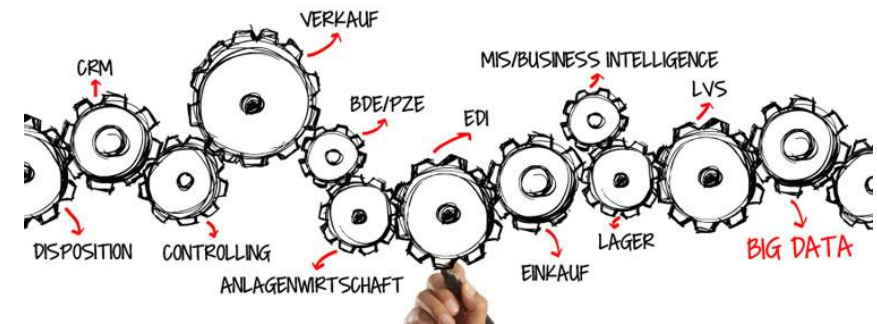
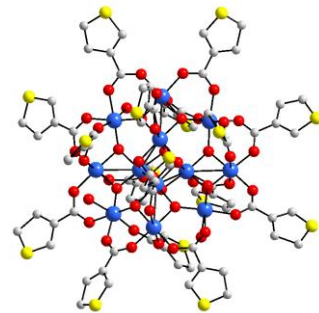
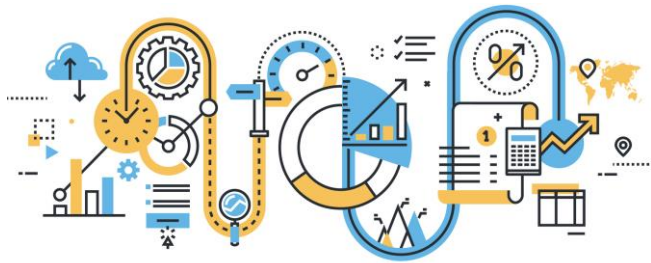


Welchen Einfluss wird die
Digitale Transformation
auf die medizinische Versorgung
nehmen?

1

„Digitale Transformation“

bezeichnet einen fortlaufenden, in **digitalen** Technologien begründeten Veränderungsprozess, der die Gesellschaft, die Wirtschaft und auch das Gesundheitswesen betrifft.



Die Un-Verhinderbarkeit

der Digitale Transformation begründet sich aus dem zeitlichen Zusammenfallen mehrerer disruptiver technologischer Entwicklungen:

- Schnelle (mobile) Netze,
- ein weltweites Internet,
- extrem leistungsfähige Hardware,
- die Philosophie des Cloud Computing,
- ein Innovationssprung bei Verfahren der Künstlichen Intelligenz sowie
- die Analysierbarkeit sehr großer strukturierter und unstrukturierter Datenbestände (Big Data).

Die digitale Transformation des Gesundheitswesens führt zu einer signifikanten Erhöhung der **Automatisierung in der Behandlung** und zunehmend auch von **dispositiven Behandlungsentscheidungen**.

„4.0 meint eine signifikante Reduktion menschlicher Arbeit.“

2 Cloud Computing ist eine technologische Philosophie!

Web Solution sind eine Teilmenge des Cloud Computing!

1. Generation	2. Generation	3. Generation
Terminal RZ-Lösungen	Client-Server-Lösungen	Cloud Computing
1960 - 1985	1980 - 2015	2010 - ? (2030-40)

= Datenverarbeitung

= Informationsverarbeitung

= **Digitale Transformation**

Cloud Computing ist der Beginn

des **Common Computing** und das Ende des **Personal Computing**!

3 Cloud Computing plus „4.0“ revolutionieren die Patientenbehandlung!

Krankenhäuser, MVZ und Arztpraxen gehören zur Kategorie **Dienstleistung 4.0!**

- Das Wissen über medizinische Behandlungsprozesse, Medikationen, Multimorbiditäten und Komplikationen wird in KI-Clinical-Pathways gespeichert werden und fast deterministisch Mediziner und Pfleger leiten.
- Die digitalen Sequenzierung der menschlichen DNA in der Bioinformatik wird die Diagnose, Medikation und Operation durch genetische DNA-Diagnostik, DNA-Pharmakologie und DNA-Montage teilweise ersetzen.
- Komplizierteste Zusammenhänge zur Behandlungen multimorbiden Patienten in der Diagnostik, Pflege und Therapie sind durch Künstliche Intelligenz zu erlernen, automatisiert als Empfehlung vorzuschlagen und in vorstrukturierte Behandlungspläne zu überführen.
- Aus der Diagnose-, Therapie- und Behandlungsdokumentation heraus werden präzise, umfängliche und qualitativ höchstwertige Befunde und Arztbriefe automatisiert konstruiert, unterschrieben und versendet.



4a Best of Bread geht ohne tiefe Integration & Automation nicht!

Silos fragmentieren die Prozesse!

Silo



Digitale
Transformation

Integration macht Prozesse transparent!

Integration
Automation



Silosysteme, isolierte Informationen, Abteilungsdenken, viele Teilprozesse, kaum Automatisierung, hohe Ressourcen, wenig Transparenz und kaum vollständige Prozessabläufe

„Echte“ Integration, vernetzte Informationen, barriereloses Denken, hohe Automation, Bot gesteuert, Ressourcen schonend, große Transparenz und koordinierte Prozesssteuerung

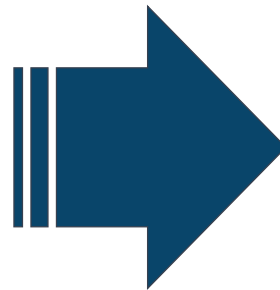
4b Eine United Web Solution muss per „Plug-in“ zur Komplettlösung werden!

Als **United Web Solution** benötigt man einen einheitlichen **Healthcare Semantic Bus** !

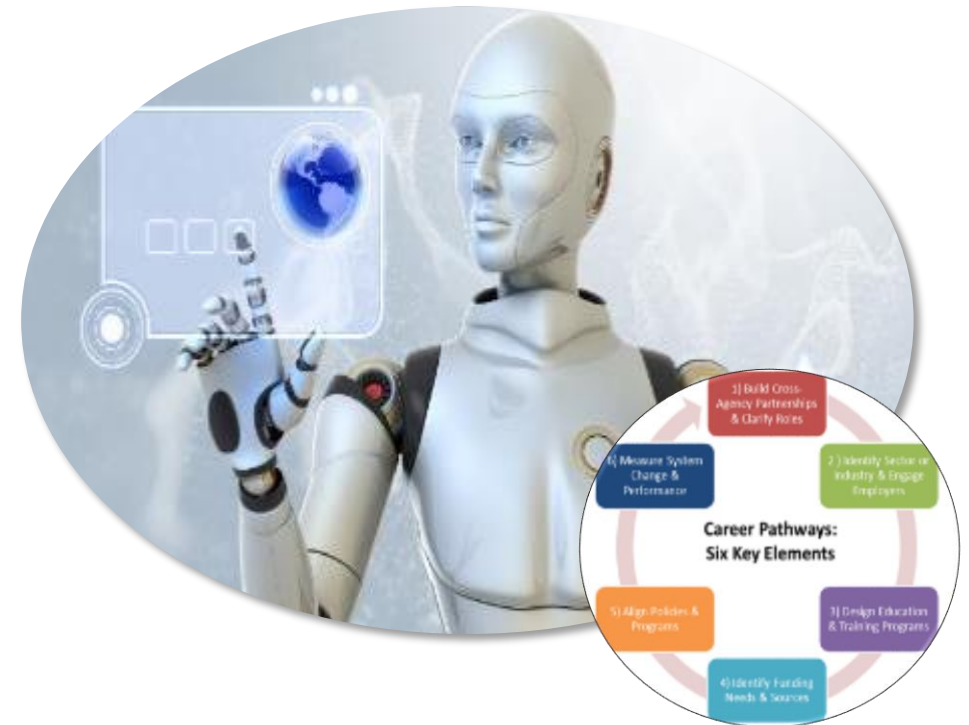


5 Im Cloud Zeitalter überlebt kein Hersteller ohne **Künstliche Intelligenz!**

„Der nette Arzt und die freundliche Pflegerin“
Zuverlässiger, kompetenter, empathischer und selbstbestimmter „Gott in Weiß“.

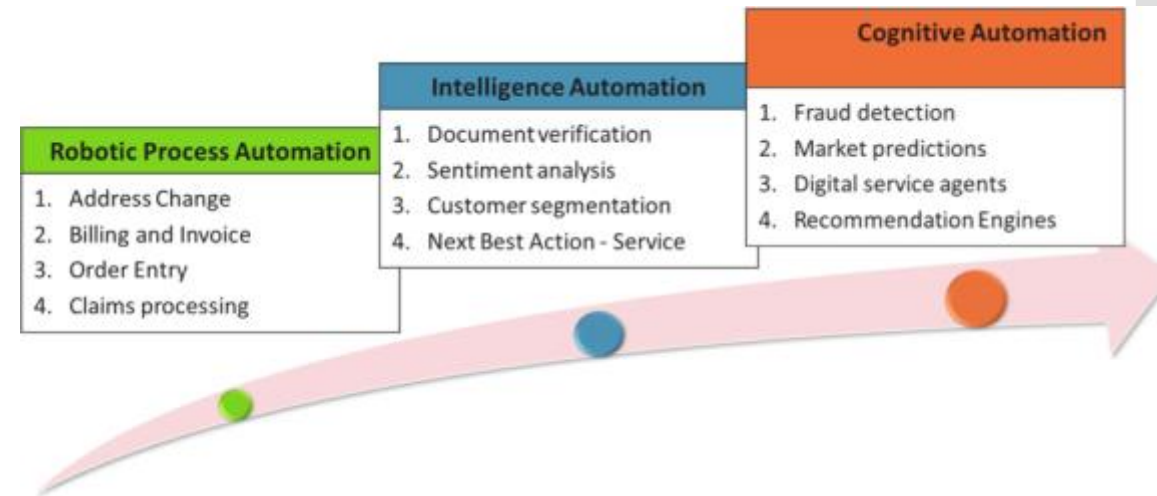


„Die künstlich intelligent gesteuerte Medizin“
Die Behandlung wird gesteuert unter Nutzung von weltweitem kumulierten Fachwissen entlang von erprobten Clinical Pathways.



5a Medical Judgement Rule: Was ist wenn der BOT entscheidet?

- Verfahren der Künstlichen Intelligenz werden zunehmend in **dispositive und ermessensbehaftete Behandlungsfragen** eingreifen.
- **Expertensystemgeneratoren** kombinieren verschiedene Verfahren der künstlichen Intelligenz, um automatisiert Regeln und Entscheidungsbäume zu generieren.
- Automatisierte Entscheidungen werden mit **Konfidenzintervallen** versehen, um bei Unsicherheiten oder unvollständigen Informationen Entscheidungen zu treffen.
- Die Bewertung ermessensbehafteter Behandlungsentscheidungen bei einem **Cognitive Automation** setzt das Verstehen komplexer Entscheidungssysteme voraus.



5b Expertensystemgenerator zur Automation!

Boolesche Algebra, ist geeignet für einfache wahr und falsch Aussagen (Disjunktion, Konjunktion, Negation) zu treffen.

Konfidenzen

ist geeignet Unsicherheit, Vagheit und Wahrscheinlichkeiten mathematisch zu beschreiben.

Entscheidungsbäume,

sind geordnete und gerichtete Baumdiagramme, die der Darstellung von Entscheidungsregeln dienen (Z.B. wenn – dann – sonst).

EXPERT



Expertensystemgenerator für Business Rules

Anzahl Regeln: 321
 ∑ WENN-Operationen: # Counter
 ∑ DANN-Operationen: # Counter
 ∑ SONST-Operationen: # Counter

Konfiguration des EXPERT

Bezeichnung der EXPERT-Domain: Regeln für Banken Clearing und Ausziffern

Master-Berechtigter: <Benutzer>

Regelart: WENN DANN SONST

Gültigkeit von ... bis:

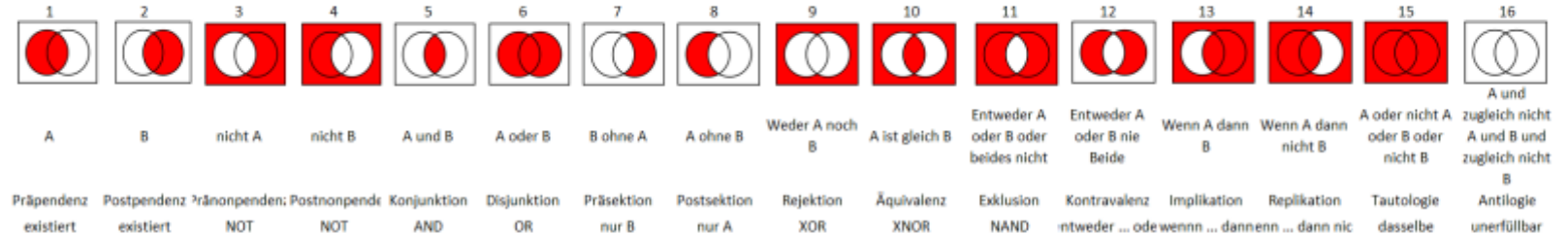
Operand A und B:

Aktionsregeln Dann:

Aktionsregel ELSE:

Regelhierarchie:

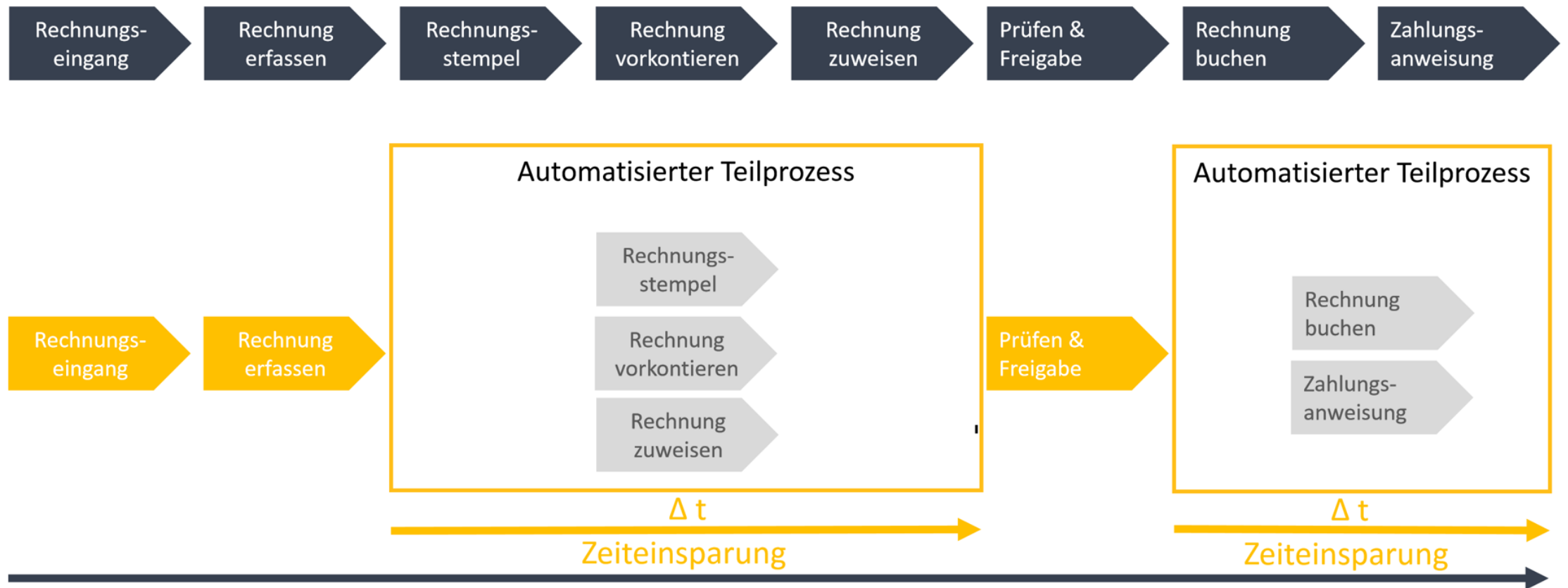
Sechzehn (zweistellige) Verknüpfungen der Aussagenlogik



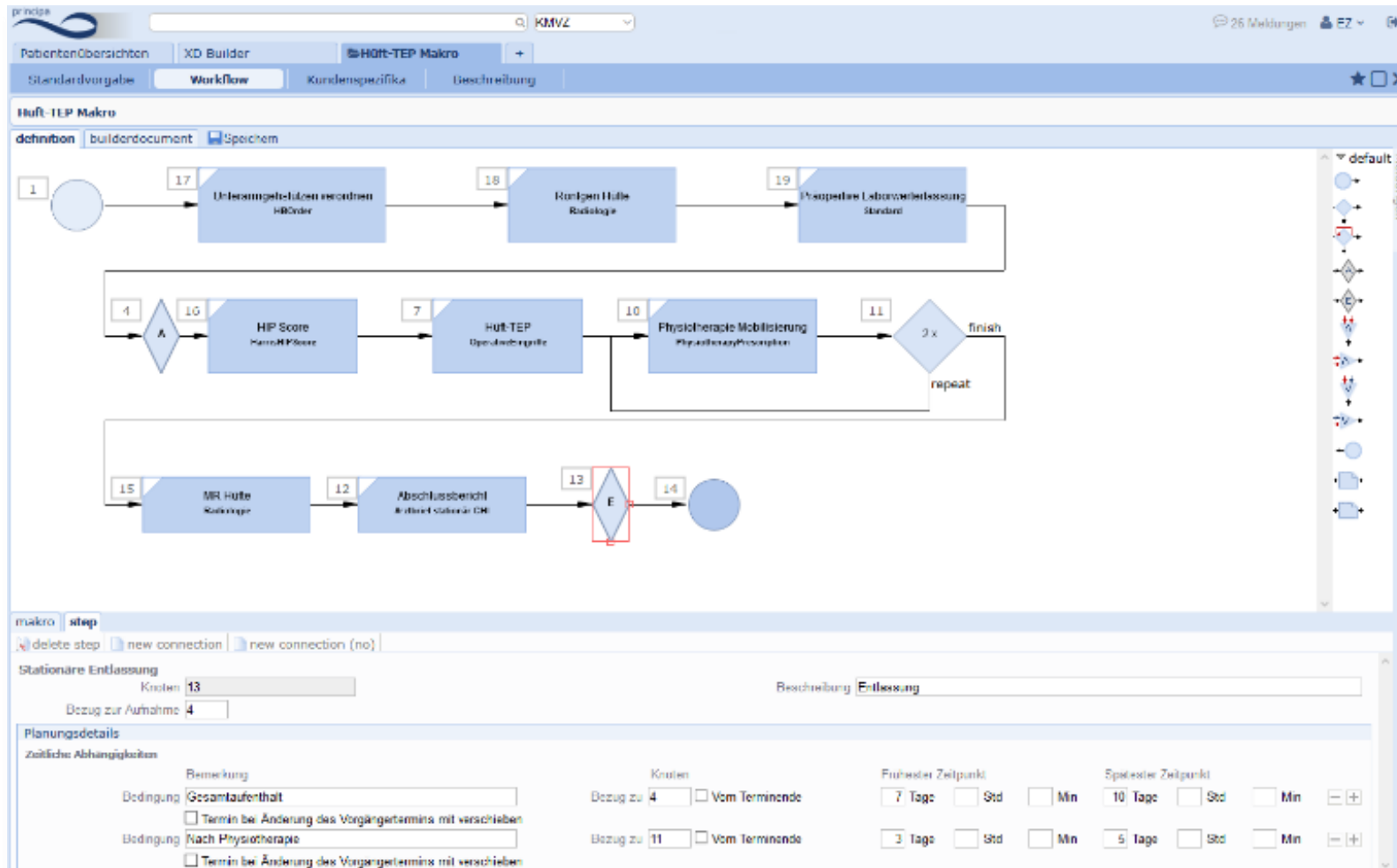
Prüfung mittels ein- und zweistelliger Aussagenlogik

Hfd.Nr.	Prüfdomain A	Prüfdomain B	Prüfwert für A und B	Konfidenz	Aussagenlogik	Erklärung der Logik	Operatorart	# Treffer
1	Debitoren	Ausgangsrechnungsbelege	Telekom	97,0%	ist in A existent (E)	A ist bekannt (Identität von A)	Präpondenz	21
2	Kreditoren	Eingangsrechnungsbelege	Ust-ID	100,0%	ist in B existent (E)	B ist bekannt (Identität von A)	Postpondenz	123
3	Belegtext	Werkstoffe	KFZ-Zubehör	97,0%	ist nicht in A enthalten; unabhängig von B (~A)	keinesfalls das eine; keinesfalls A	Pränonpendenz	1.021
4	Kontakte	Lead	Scopevisio	90,0%	ist nicht in B enthalten; unabhängig von A (~B)	keinesfalls das andere; keinesfalls	Postnonpendenz	3
5	Debitore	Kunde	litro Haas	91,0%	in A und B enthalten (AND: A)	sowohl A als auch B gemeinsam	Konjunktion	

5c Künstlich intelligente Geschäftsprozesssteuerung



5d Workflow-Generator als Werkzeug um Automation zu konfigurieren.



5e Ereignisse, Sensoren, Aktoren, Events, Notifikationen ... = Automation!

principa 26 Meldungen EZ

Patientenübersichten **Donau, Paul**

Patientendaten Adm. Übersicht Dokumentenliste Kodierung **Medikationsliste** mehr...

Donau, Paul *01.05.1956 (60 J.) KVK/eGK fehlt Allergien

Allergie Fremdm. Rezept **Alles** Speichern Rezept Bemerkungen Medikationsplan AMTS Aktualisieren

Präparat

Anzeige Dauermedikation Bedarfsmedikation andere Historie < 1 Monat >

P	Ü	Medikament / Wirkstoff	Typ	MO	VM	MI	NM	AB	NA	BB	Ein.	AF	D	AI	#P	Gültig von	Gültig bis	Datum	Reicht bis	Bemerkung
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	P ASS-AbZ 100 mg TAH 50 Tbl. N2	R	0	0	0	0	0	1		st	p.o.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>		06.07.2016 11:14			25.08.2016	
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	P Digitoxin AWD 0,07 50 Tbl. N2	R	1	0	0	0	0	0		st	p.o.	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>		01.03.2016 13:00	26.05.2016 21:00		20.04.2016	
<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	P Furesis® comp. 50 Tbl. N2	R	1	0	0	0	0	0		st	p.o.	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>		06.07.2016 10:43			25.08.2016	
<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	P Beloc-Zok® comp 95,0 mg/12,5 mg, 30 Retardtbl. N1	R	1	0	1	0	½	0		st	p.o.	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>		13.06.2016 16:47			17.06.2016	
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	P Jodid 100µg HEXAL® 50 Tbl. N2	R	1	0	0	0	0	0		st	p.o.	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>		06.07.2016 11:14		06.07.2016	14.10.2016	
<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	P Ibuprofen AL 600 20 Filmtbl. N1	R	1	0	0	0	0	0		st	p.o.	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>		06.07.2016 11:14		06.07.2016	14.10.2016	
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	P Haloperidol 10 - 1 A Pharma® 50 Tbl. N2	R	1	0	0	0	0	0		st	p.o.	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>		06.07.2016 11:14			08.06.2016	
<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	P Tavor® 0,5mg 20 Tbl. N2	R	1	0	0	0	0	0		st	p.o.	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>		06.07.2016 11:14			25.08.2016	
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	P Falithrom® 20 Filmtbl. N1	R	1	0	0	0	0	0		st	p.o.	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>		06.07.2016 11:14			05.07.2016	

Meldungen AMTS

schwerwiegend
Falithrom® 20 Filmtbl. N1 / Ibuprofen AL 600 20 Filmtbl. N1
 Antikoagulation, oral (Vitamin K-Antagonisten) <-> Nicht steroidale Antirheumatika
 Gut untersucht... Kombination mit äußerster Vorsicht anwenden.
 Auf potenzielle Anzeichen einer Interaktion mit möglicher Toxizität achten.
 Die gleichzeitige Gabe von nichtsteroidalen Antirheumatika (NSAR) und oralen Antikoagulation erhöht das Risiko für gastrointestinale Blutungen. Dafür wurden mehrere Mechanismen vorgeschlagen, inklusive der kompetitiven Hemmung der CYP2C9-vermittelten Metabolisierung, Verdrängung der Antikoagulationen aus der Plasmaproteinbindung und Hemmung der Thrombozytenaggregation. Mehrere Studien zeigten, dass Patienten unter der Kombination eine deutlich erhöhtes Risiko für die Entwicklung gastrointestinaler Blutungen zeigen. Darüberhinaus wurde die Kombination mit einem erhöhten Hospitalisierungsrisiko aufgrund gastrointestinaler Blutungen assoziiert. Die Patienten sollten engmaschig auf Zeichen von gastrointestinalen Blutungen hin beobachtet werden, und die Blutungsparameter/Antikoagulationsparameter sollten regelmässig gemessen werden

OK

Dosisdetails **Historie** Verbrauchsschätzung

6 CC & KI wird die Mensch-Maschine-Interaktion verändern!

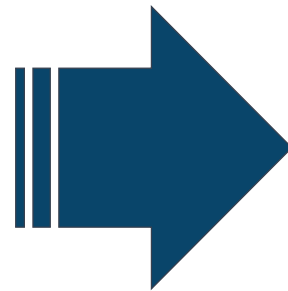
Alte Welt: „Jeder für sich“

Fehlende Informationen, zeitliche Verzögerung, Unkenntnis über Behandlungsverläufe, fehlende Zuordnung zu Patienten, häufige Doppelbehandlungen, ...



Neue Welt: „Alle Zusammen“

Einblick in sektorenübergreifende Behandlungspfade, alle Bilder und Befunde im direkten Zugriff, Behandlungsprozesse sind transparent, Expertensystemregeln begleiten die Behandlung, ...



6a Antworten finden bevor Fragen gestellt werden!

Beispiel: „Notification“

Wir wollen nicht das Sie Fragen stellen müssen,

sondern der Scoper wird Sie per Mail, Timeline, Chat oder Sprache proaktiv zu benachrichtigen.

Von: Scoper

Gesendet: Dienstag, 17. Januar 2017 11:35

An: Jörg Haas <joerg.haas@hwpartners-ag.com>

Cc: Henry Wilke <henry.wilke@scopevisio.com>

Betreff: Scoper berichtet Dir Neuigkeiten Deines Nachrichtenprofils Liebich Agentur

Hallo Jörg,

wie gewünscht sende ich Dir Deine Tagesübersicht für T&S Service AG. Heute sind 7 Ereignisse in der Übersicht:

- 10:29:45 Henry Wilke hat das Projekt "Beratung digitale Transformation" erstellt. Das Projekt ist ein Vertriebsprojekt. Es soll von 17.01.2017 bis 30.06.2017 dauern.
- 10:35:31 Sabine Wind hat mehrere Eigenschaften des Kontakts "Liebich Agentur" geändert. Der Kontakt "Liebich Agentur" wurde in einen Interessenten konvertiert, der Marketingbeauftragte auf "Aamindip Bhardwaj" geändert sowie die Vertriebsquelle auf "Produktpräsentation" geändert.
- 10:39:34 Henry Wilke hat das Potenzial "Beratungspaket" als Potenzial identifiziert neu angelegt. Es beläuft sich auf 12.000,00 €. Davon fließen 1.200,00 € in den Forecast ein.
- 10:45:34 Markus Cramer hat für "Liebich Agentur" einen Kommentar erstellt. Telefonat 17.2.: Hr. Liebich ist der digitalen Transformation sehr aufgeschlossen, hat aber keine internen Ressourcen zur Umsetzung. Bitte das Beratungspaket um die Umsetzungsberatung ergänzen. Gesamtbudget von 15.000,- sollte nicht überschritten werden.
- 10:48:59 Henry Wilke hat im Projekt Beratung digitale Transformation mehrere Eigenschaften des Potenzials "Beratungspaket" geändert. Die Verkaufswahrscheinlichkeit wurde von Potenzial "Beratungspaket" auf "Signalisiert hohes Interesse" geändert und mittelbar den gewichteten Betrag von Potenzial "Beratungspaket" auf 7.495,00 € geändert. Henry Wilke hat den Betrag von Potenzial "Beratungspaket" auf 7.495,00 € erhöht.
- 10:48:46 Markus Cramer hat für "Liebich Agentur" im Projekt "Beratung digitale Transformation" einen Kommentar erstellt. Telefonat 18.1.: Hr. Liebich hat mündlich zugesagt, der Gesamtbetrag wurde auf 14.500,- netto verhandelt.
- 11:01:29 Henry Wilke hat das Angebot "Liebich Agentur, AN-2017-5" erstellt. Das Angebot beläuft sich auf 17.255,00 € (inkl. USt.). Davon fließen 11.745,00 € in den Forecast ein. Tag der Entscheidung ist am 25.01.2017.

Jörg, ich hoffe, diese Informationen sind für Dich hilfreich. Vielleicht möchtest Du Dich aus diesem Vorgang [abmelden](#)? Ansonsten halte ich Dich weiter hierüber auf dem Laufenden.

Einen erfolgreichen Tag wünscht Dir

Dein persönlicher Scoper

6b Auf einen Blick wissen was läuft!

Beispiel: „Aktivitäten“

Wir wollen **nicht** das Sie mühsam herausfinden müssen, **was in einer Sache gelaufen ist,**

sondern per Klick alle relevanten Aktivitäten zu einem Vorgang anzeigen.

The screenshot displays a CRM interface for 'T&S Service AG - Markus Cramer - Scopevisio'. The main view is for a project titled 'Beratung digitale Transformation' at 'Lieblich Agentur, GmbH & Co. KG, Bonn'. The project is managed by 'Henry Wilke, Horst Evers' and is in the 'Interessent' phase. The project description is 'Begleitung der Einführung einer neuen Unternehmenssoftware'. The project start date is 17.01.2017 and the end date is 30.06.2017. The project cost center is '67868706: Beratung digitale Transformation' with a sales value of 0,00. The project is public and in the 'Bearbeitet' state. The project phase is 'Projektvorbereit...' and the priority is 'hoch'. The project risk is 'mittel' and the risk description is 'Umsatz muss beigeführt werden'. The project is scheduled for 5 working days (Mo.-Fr.).

The activity feed on the right shows several activities related to the project, including comments and status changes. The activities are:

- Markus Cramer hat für Lieblich Agentur im Projekt Beratung digitale Transformation einen Kommentar erstellt. (18.01.2017 08:59)
- Henry Wilke hat für Lieblich Agentur im Projekt Beratung digitale Transformation mehrere Eigenschaften des Potenzials Beratungspaket geändert. (18.01.2017 08:59)
- Henry Wilke hat für Lieblich Agentur im Projekt Beratung digitale Transformation die Projektart geändert. (18.01.2017 08:59)
- Henry Wilke hat für Lieblich Agentur im Projekt Beratung digitale Transformation ein Potenzial erstellt. (18.01.2017 08:59)
- Henry Wilke hat für Lieblich Agentur das Projekt Beratung digitale Transformation erstellt. (18.01.2017 08:59)

The activity feed also includes a summary of the project's financial status:

Anzahl	W-K	Σ-WK	Σ-Gewicht
1	17.01.2017 11:01:29	17.836,10	7.495,00
1	17.01.2017 11:01:29	14.500,00	

The activity feed also includes a summary of the project's financial status:

Projekt-Nr.	Belegsumme	Interne Num.	Status	Belegdatum	Kunde	Debitorenkontonum.	Σ Nettobetrag	Σ Bruttobetrag	Beauftragte
Beratung d...	AN-2017-5	AN-2017-5	Angebot e...	18.01.2017	Lieblich Agentur		14.500,00	17.255,00	Henry Wilke
Beratung d...	WP-2017-5	WP-2017-5	Potenzial II	17.01.2017	Lieblich Agentur		14.000,00	17.836,10	Henry Wilke

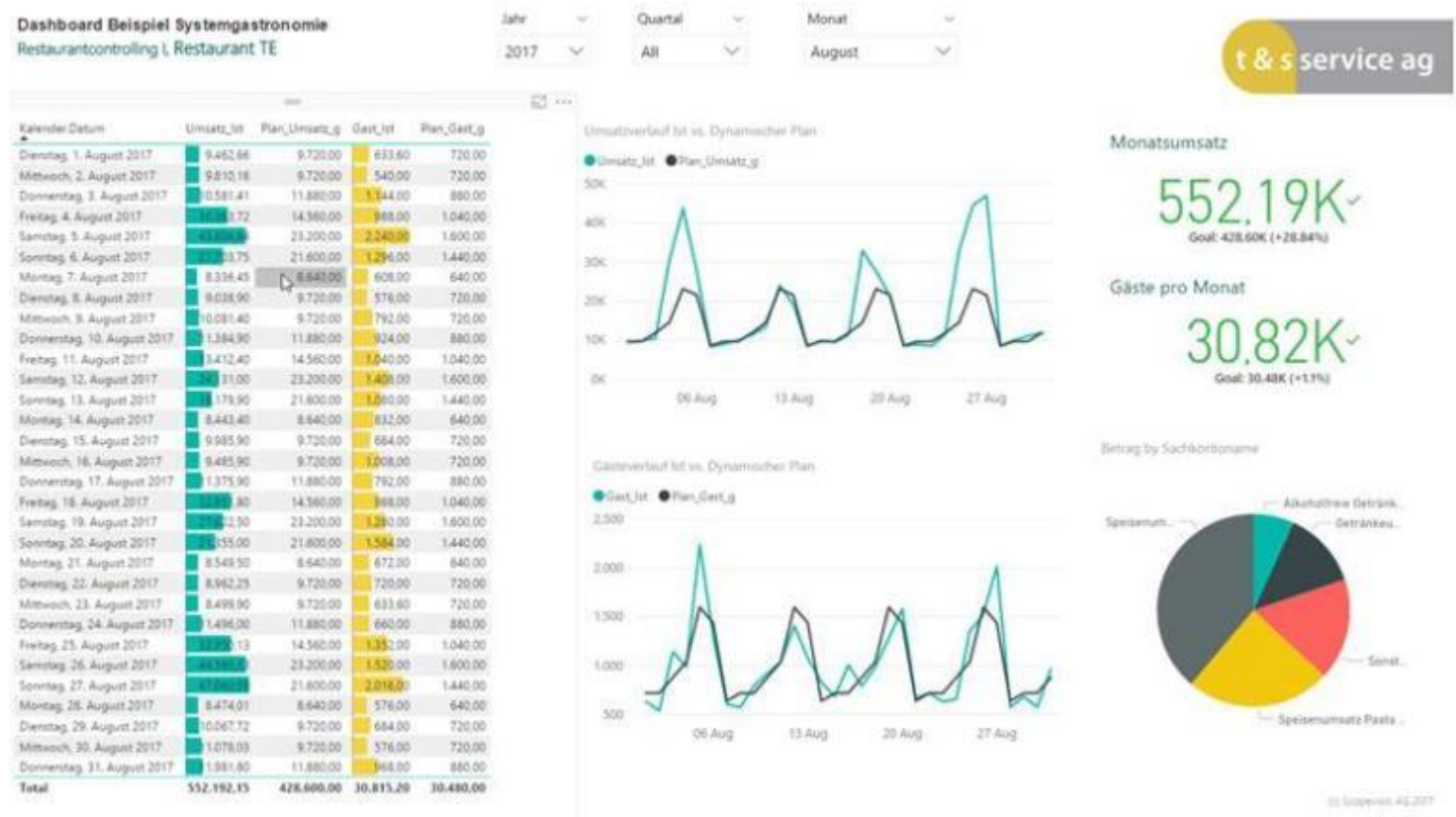
6c

Alle Fakten, Daten, Zahlen **brandaktuell** von jedem Ort der Welt

Beispiel: „Power BI“

Wir wollen **keine** BWAs und Auswertungen 6 Wochen später,

sondern per Onlinezugriff die aktuellen Zahlen, Daten, Analysen und Informationen von jedem Ort der Welt.



6d Fragen Sie doch einfach Ihren Scoper „?“

Beispiel: „Kommunikation“

Wir wollen **nicht** das Sie immer den Assistenzarzt und die Pflegerin um sich herum haben müssen, um **alle Informationen zu bekommen**,

sondern Sie fragen einfach Ihren persönlichen digitalen Assistenten.

Scoper, welche Medikation hat der Patient Gerd Müller erhalten?

Scoper, wann ist der nächste MRT Termin frei?

Scoper, wie hoch war der Blutdruck gestern?

Scoper, wie lautet die Telefonnummer von Dr. Steinhofer?



7 Das Versorgermodell: Web Solutions wie Strom aus der Steckdose!

Bei Cloud Computing sollte sich auch die Darreichungsform von Software verändern ...

IT in der Cloud ist anders:

- „Software as a Service“ vom IT-Versorger.
- Cloud Technologien garantieren Mobilität.
- Beahlt wird nach Nutzen oder Gebrauch.
- Sicherheit wird im Rechenzentrum gewahrt.
- Offene Plattformen schaffen Interoperabilität.
- Server & SW gibt es nicht mehr im Krankenhaus.



7a United Web Solutions sollten künftig vom **IT-Versorger** kommen!

Gesundheitsversorger sollten Cloud Software wie Strom aus der Steckdose beziehen!

Keine IT-Investitionen

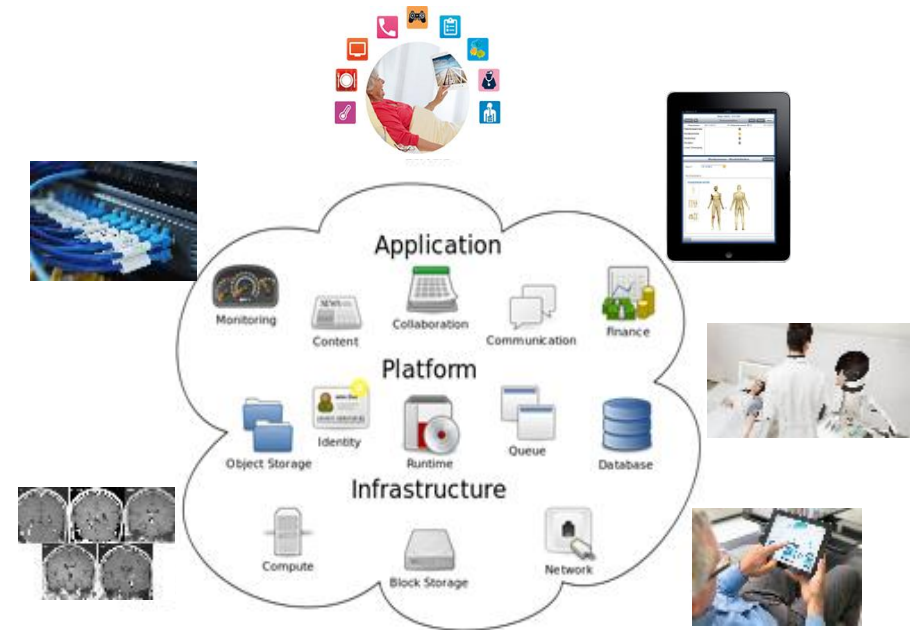
Keine IT-Komplexität

Vollkommene Agilität

Grenzenlose Skalierbarkeit

100% Kostensicherheit

Maximale Daten-Sicherheit



... und alles von Ihnen als **IT-Versorger** ...

Alles in der Wolke kommt vom **IT-Versorger**

7b Bezahlmodelle: Der Kunde zahlt nur, was er auch nutzt!

IT-Kosten werden aus Sicht Ihres Gesundheitsversorgers planbarer und variabler Aufwand.

- „Pay what you get“, d. h. gezahlt wird nur die Leistung, welche gebucht wurde.
- Die Anzahl der Lizenzen kann täglich bedarfsgerecht angepasst werden.
- Der Gesundheitsversorger hat keine Investitionen, sondern monatlich kalkulierbaren Aufwand.
- Es gibt keine versteckten Kosten oder unerwartete teure Überraschungen.

Scopevisio Preis- und Funktionsübersicht

	Smart Line	Business Line	Enterprise Line
– Komplette Scopevisio Suite	29,95 €	59,95 €	79,95 €
Enterprise-Resource-Planning Suite	✓	✓	✓
Customer-Relationship-Management Suite	✓	✓	✓
Enterprise-Content-Management Suite	✓	✓	✓
+ Enterprise-Resource-Planning Suite	19,95 €	49,95 €	59,95 €
+ Customer-Relationship-Management Suite	9,95 €	19,95 €	29,95 €
+ Enterprise-Content-Management Suite	9,95 €	19,95 €	29,95 €
+ Allgemeine Funktionen der Suiten			
+ Enthaltene Volumen / Kapazitäten			
+ Kostenloser Anwendersupport			
+ Zusätzliche Angebote			

Smart **Business** Enterprise

Berechnen Sie Ihren Preis

Suite 59,95 € 1

ERP 49,95 € 1

ABRECHNUNG 59,85 € 3

PROJEKTE 19,95 € 1

FINANZEN 59,90 € 2

CRM 39,90 € 2

ECM 19,95 € 1

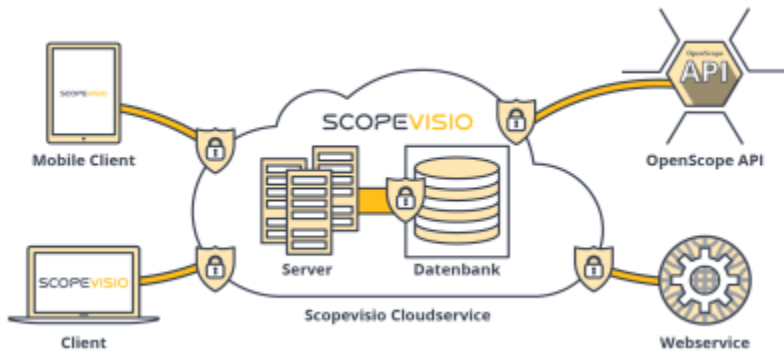
Monatliche Kosten 309,45 €

30 Tage kostenlos testen

www.scopevisio.com/preise

7c Die maximale Sicherheit wird vertraglich geregelt!

Made and hosted in Germany! Verträge nach Deutschem Recht!



Logische, physische und rechtliche Sicherheit



- Vertrauenswürdige BSI & ISO & DIN zertifizierte Rechenzentren
- Zertifikate nach:
 - BSI „C5 und Datenschutz“ Testat & EU-DSGVO
 - DIN EN-ISO 9001:2008 (Prozessqualität)
 - ISO/IEC 27001:2005 (Security Management)
 - OHSAS 18001:2007 (Arbeit und Gesundheit)
 - ISO 14001:2004 (Umwelt Management)
- WP Testat nach IDW PS 880 auf GoB, GDPdU und GoBS.
- Verschlüsselung mittels



HTTPS (SSL mit AES) mit 2048 Bit für den asymmetrischen und 256 Bit für den symmetrischen Schlüssel (Verisign).

8 Demokratisierung und Sozialisierung der IT-Kosten

Idee: Viele Gesundheitsversorger nutzen gemeinsam die IT und teilen sich die Kosten!

- Hunderte oder sogar tausende von Krankenhäusern, Rehakliniken, MVZs und Praxen nutzen gemeinsam eine hoch professionelle und äußerst leistungsfähige IT-Infrastruktur im Hochsicherheits-Rechenzentrum.

➤ **100.000.000 € Investment / 500 Einrichtungen = 200.000 € Investment pro Einrichtung**
Das GIS existiert nur ein einziges Mal und kann dank Multi-Tenant Architektur parallel, aber für den Benutzer unmerklich, von hunderten oder tausenden Einrichtungen und hunderttausenden Benutzern gemeinsam genutzt werden.

- Gemeinsam wird ein zentraler Support und ein gut ausgebildeter Service geleistet.
= 3.333 € pro Monat bei 60 Monaten Laufzeit
- Die IT-Sicherheit wird in spezialisierte Hände von gut ausgebildeten Fachleuten gelegt, die 7x24 mit modernsten Abwehrstrategien alle Cyberangriffe abwehren.

~~unmöglich~~



9 Ziel: Integrierte Web Solution für das Gesundheitswesen 4.0!

Cloud = **gemeinsam & mobil** PlugIn-Suite = **integriert** Prozesse = **fließend** KI = „**künstlich intelligent**“ Automation = **4.0**

Digitale Transformation

„Eine künstlich intelligente & integrierte & geschäftsprozessorientierte HealthCare-
software zur hohen Automatisierung von medizinisch-pflegerischen Behandlungen“

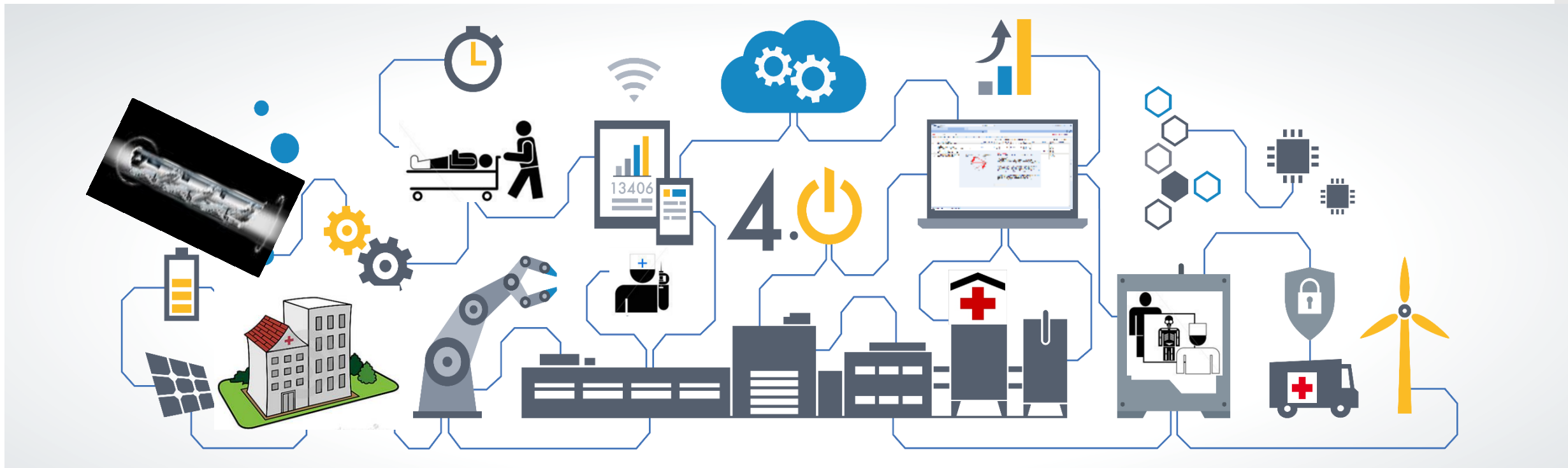
10 Zusammenfassung: Erfolgsfaktoren für eine United Web Solution

Integration & PaaS, Künstliche Intelligenz & Automation, Geschäftsmodell, Interaktion

- Die United Web Solution sollte **mehr** sein als eine Marketingvereinigung!
- **Ohne tiefe Integration** mit Interoperabilität ist **Best of Breed** misst!
- Die gemeinsame Entwicklung einer **Integrationsplattform** als **Healthcare Semantic Bus** per REST Webservice API mit Open Auth auf Basis des HL7 V3 RIM wäre ein echter Wettbewerbsvorteil.
- Es geht kein Weg an prozessorientierten Verfahren der Künstlichen Intelligenz in medizinischen Behandlungssystemen vorbei. **Wer KI ignoriert, verliert.**
- Die **Mensch-Maschine-Interaktion** sollte an die Überlegenheit der **Cloud Philosophie** angepasst werden.
- Die **UWS sollte als IT-Versorger** auftreten und neue **kundenorientierte Bezahlmodelle** anbieten.



Schlüssel der Lösung: **Entwickeln Sie eine gemeinsame Integrationsplattform als Healthcare Semantic Bus per REST Webservice API mit OAuth auf Basis HL7 V3 RIM!**



Danke!