

# SCOPEVISIO

## Digitale Transformation – Von der Visio zur Umsetzung

Wirtschaftsjunioren Bonn-Rhein-Sieg - Unternehmerdialog

Bonn, 25.09.2018

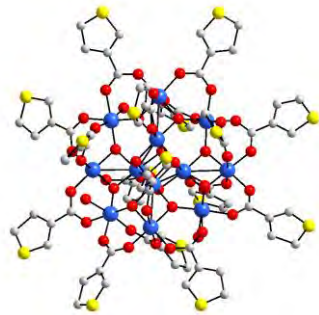
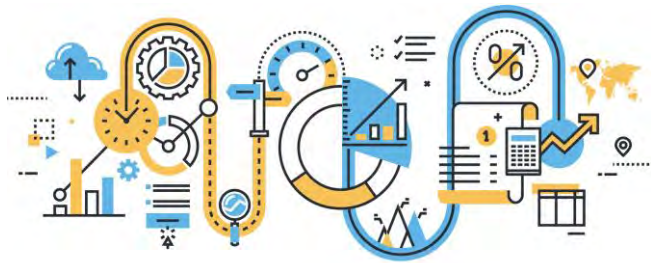
Dr. Jörg Haas, Gründer Scopevisio AG



# Digitale Transformation

... bedeutet nichts geringeres als eine fundamentale Anpassungen Ihrer

**Strategie, Struktur, Kultur und nahezu aller Prozesse**



**„The Digital Age“**

**erzwingt die**

**Digitale Business Transformation**

**und verändert einfach alles!**



# Cloud Computing als digitale Enabling-Technologie



2te Generation: **Mobiles Tasten Phone**

Steve Jobs  
iPhone 1 war der  
Durchbruch des  
Cloud Computing



3te Generation: **softwaregesteuertes Smartphone**



# Künstliche Intelligenz als Enabler für Automation „4.0“



2te Generation: **Digitales manuelles Thermostat**

Das künstlich  
intelligente und  
vernetzte Thermostat  
von Nest lernt Ihre  
Gewohnheiten!



3te Generation: **intelligentes, selbstlernendes Thermostat**



# Internet & Bandbreite als Basistechnologie für Cloud Computing



Streaming  
Internet

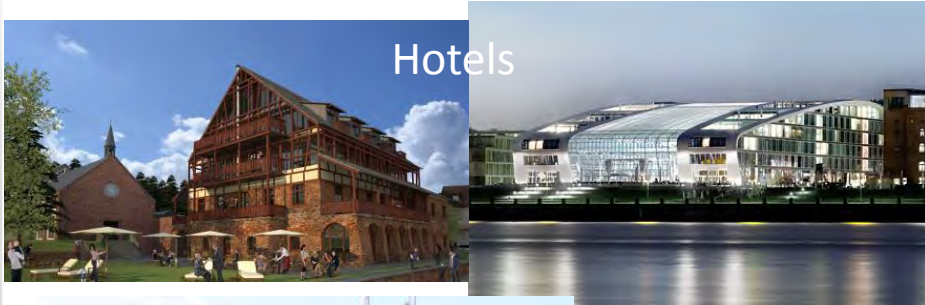


2te Generation: Kabel TV, Musik CD, Video DVD, Daten SD,

3te Generation: Internet TV, Video, Musik, Applikationen, ...



# Cloud-Plattformen als Basis neuer Geschäftsmodelle

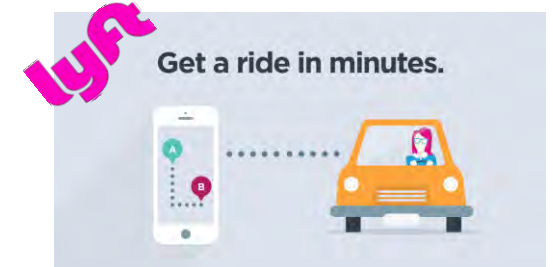



Autos



Arbeit

Gig-Economy  
Share Economy



# Doppelt so gut - bei halben Preis

## Das ist zu wenig!



...disruptiv ist mehr ...





**Digitale Transformation meint ...**

**ganz anders, viel besser, echt cool, hoch skalierbar!**

**Nur dann kann man das eigene Business neu erfinden.**



# SCOPEVISIO

Digitale Transformation –

Der Weg in die Zukunft des Mittelstandes



# 1

## Es ist ein weiter Weg vom Kopf bis zum Herzen !

Die persönliche Einstellung zum

**Machen Sie aus einer Pflichtveranstaltung  
„Digital Age“  
eine Herzensangelegenheit**

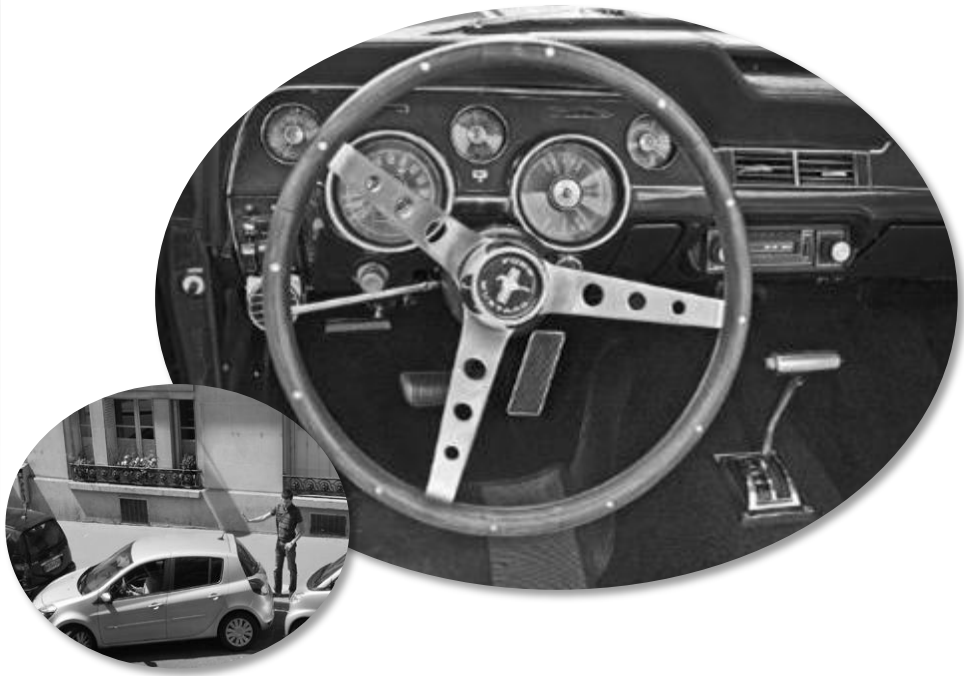
ist ganz entscheidend.  
**mit der puren Freude an der Digitalisierung.**

**Lösen Sie die Schwierigste aller  
Aufgaben der digitalen Transformation!**



# Herz & Verstand ... alles eine Typfrage?

„Die nostalgische Handschaltung“



manuell, vertrautes Gefühl, aber hohe Komplexität in der Bedienung



„Der digitale Vordenker“



digital, autonom, zeitschenkend

2

## Digitale Business Transformation

ist die fundamentalste Form des

**Change Management,**

denn es geht darum das eigene Unternehmen neu zu erfinden.



# Es gilt **zwei** Bereiche der Digitale Transformation zu lösen:

**1.**

---

Finde Dein  
**Digitales Geschäftsmodell!**

Strategie, Struktur, Kultur  
= Unternehmer

**2.**

---

Automatisiere alle Deine  
**Geschäftsprozesse!**

Umsetzung  
= Scopevisio ist der ideale Partner



### 3 Warum ist das **Silo** der Feind und die **Integration** der Freund?

#### Modulare Lösungen

Silo



Silosysteme, isolierte Informationen, Abteilungsdenken, viele Teilprozesse, kaum Automatisierung, hohe Ressourcen, wenig Transparenz und kaum Investitionssicherheit

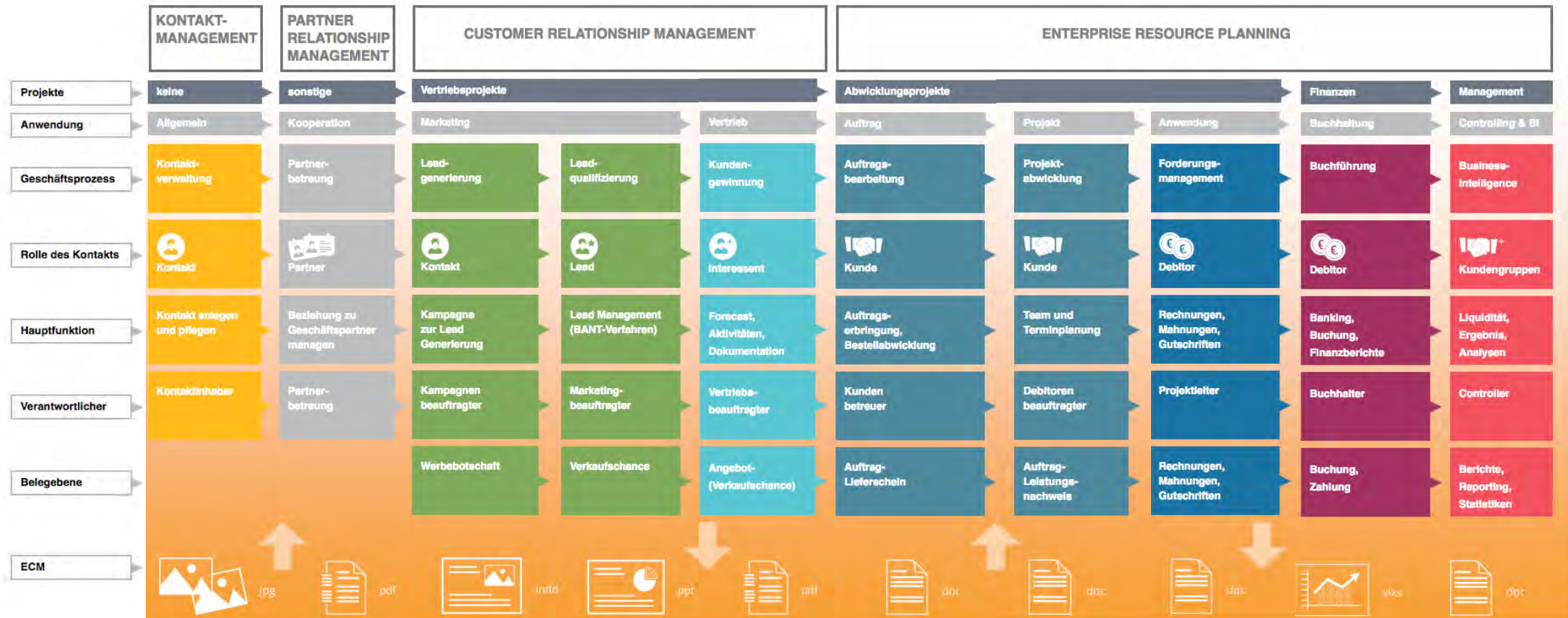
#### Integrierte Unternehmenslösung

Integration



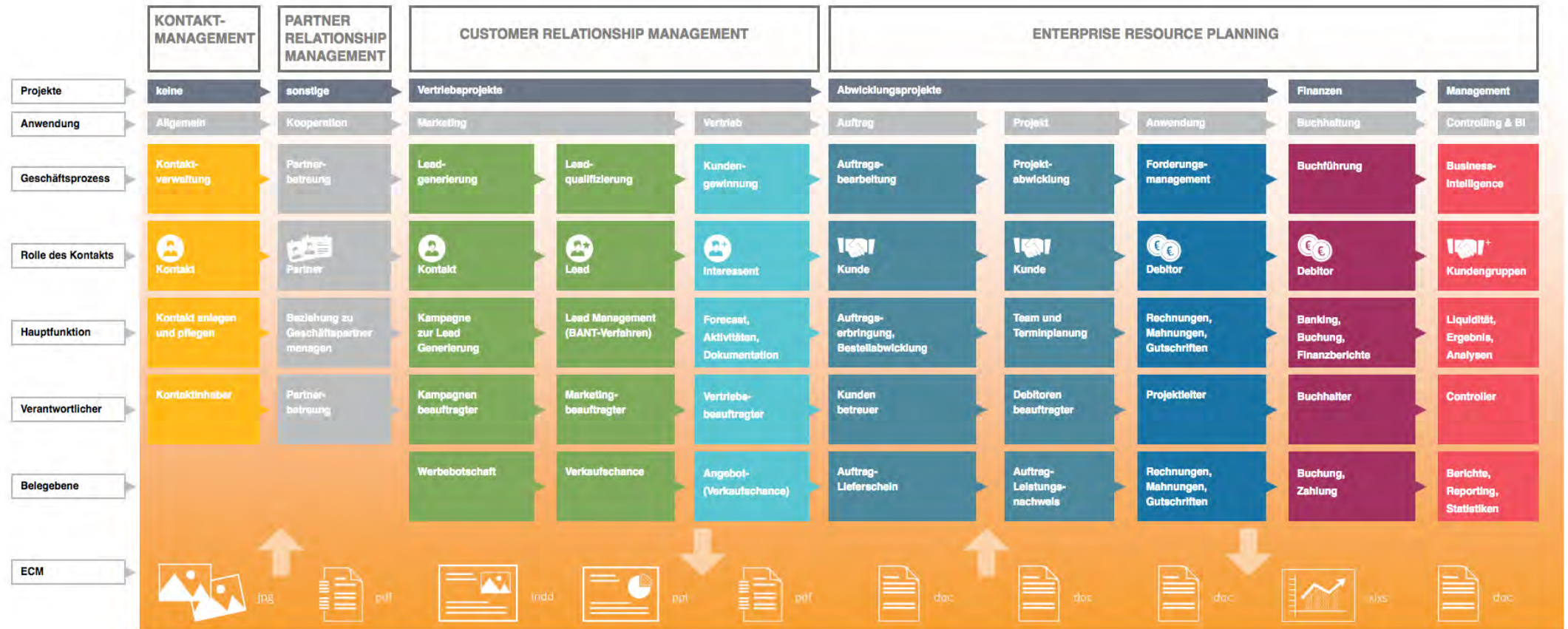
„Echte“ Integration, vernetzte Informationen, barriereloses Denken, hohe Automation, Ressourcen schonend, große Transparenz und Investitionssicherheit

# Für viele Bereiche jeder Anforderung gibt es gute Güter für den **Wendvisio**.





# „Natives“ oder mäti-prozess-Geschäftsprozesse



Bereichsübergreifender Workflow mit integriertem Daten- und Dokumentenaustausch

4

## OpenScope die Plattform zur Interoperabilität

Integration von  
Drittanwendungen per  
Plug and Play



SCOPEVISIO



agenda:

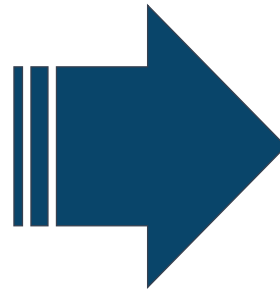


5

## Künstliche Intelligenz und Automation 4.0

„Die nette Assistentz“

Zuverlässige Informationen, manuell in jeder Akte



„Die künstlich intelligente rechte Hand“

Automatisiert, mobile, aktuell und immer da

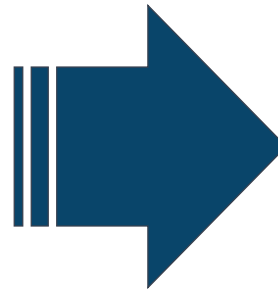


# Mustererkennung **Deep Learning & Neural Networks**

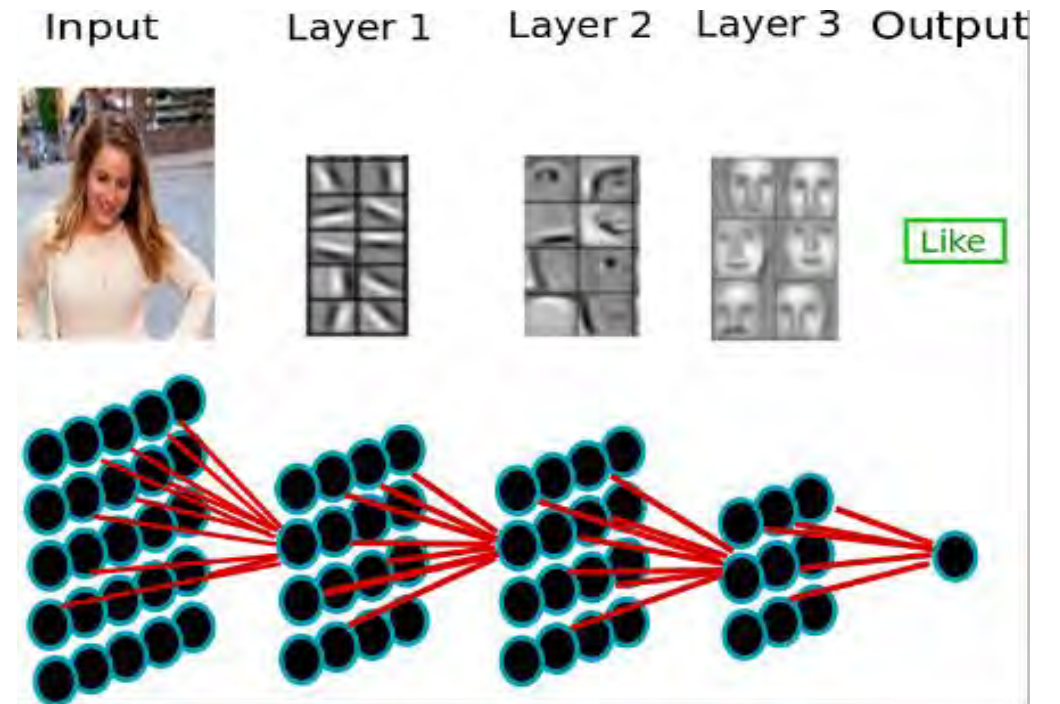
Eingangspost



scannen  
erkennen



verknüpfen  
fertig!



# Integriertes Expertensystem zur Automation!

## Boolesche Algebra,

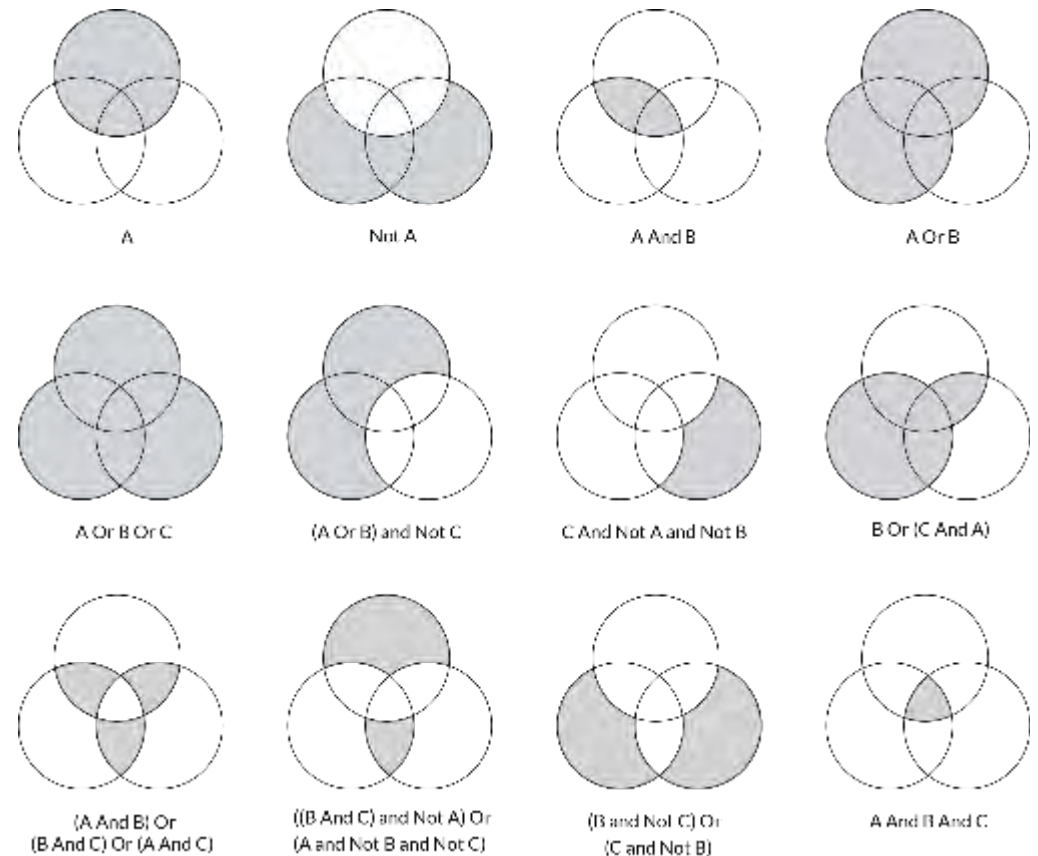
ist geeignet für einfache wahr und falsch Aussagen (Disjunktion, Konjunktion, Negation) zu treffen.

## Mehrwertige Fuzzy Logik,

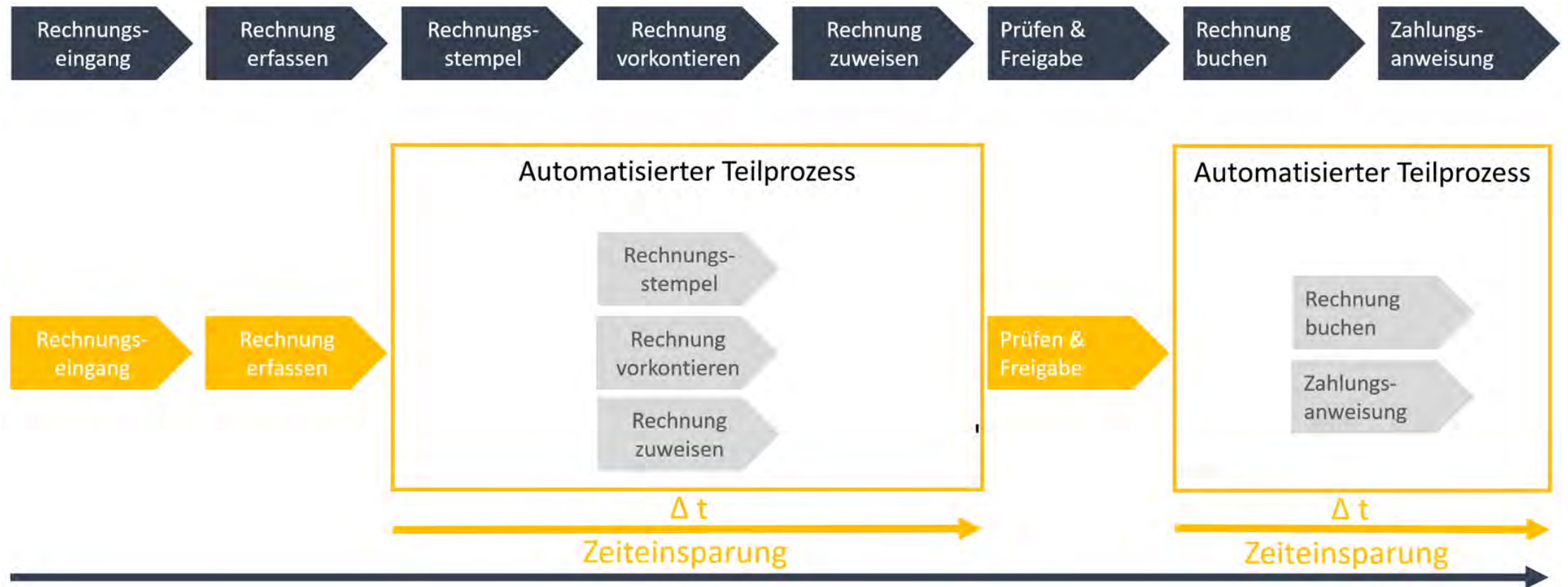
ist geeignet Unsicherheit und Vagheit mathematisch zu beschreiben.

## Entscheidungsbäume,

Sind geordnete und gerichtete Baumdiagramme, die der Darstellung von Entscheidungsregeln dienen.



# Künstlich intelligente Geschäftsprozesssteuerung



# 6

## Wir helfen Ihnen Ihre **Arbeitswelt** neu zu denken!

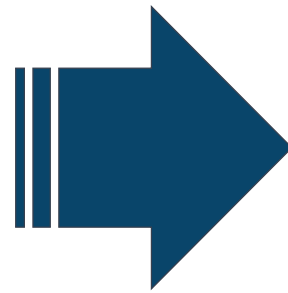
### „Jeder für sich“

Hohe Informationsflut, Überforderung, fehlende Orientierung und Struktur, Fehlentscheidungen



### „Mit uns als Partner durch die Digitale Transformation“

Fit für die Herausforderungen der Digitalisierung in allen Dimensionen



# Unser **Anspruch** an Ihre Arbeit ist anders!

## Beispiel: „Buchhaltung“

Wir wollen nicht die **beste Buchhaltung der Welt** entwickeln,

**sondern die Buchhaltung abschaffen.**





Wir **automatisieren** nach und nach so viel wie geht ...

**Beispiel: „Banking“**

Wir möchten **nicht** die **beste denkbare** Bankensoftware entwickeln,

**sondern den Zahlungsverkehr künstlich intelligent vollautomatisch durchführen.**



# Antworten finden bevor Fragen gestellt werden!

## Beispiel: „Notification“

Wir wollen nicht das Sie Fragen stellen müssen,

sondern der Scoper hat Sie per Mail, Timeline, Chat oder Sprache proaktiv zu benachrichtigen.

**Von:** Scoper

**Gesendet:** Dienstag, 17. Januar 2017 11:35

**An:** Jörg Haas <[joerg.haas@hwpartners-ag.com](mailto:joerg.haas@hwpartners-ag.com)>

**Cc:** Henry Wilke <[henry.wilke@scopevisio.com](mailto:henry.wilke@scopevisio.com)>

**Betreff:** Scoper berichtet Dir Neuigkeiten Deines Nachrichtenprofils Liebich Agentur

Hallo Jörg,

wie gewünscht sende ich Dir Deine Tagesübersicht für T&S Service AG. Heute sind 7 Ereignisse in der Übersicht:

- 10:29:45 Henry Wilke hat das Projekt "Beratung digitale Transformation" erstellt. Das Projekt ist ein Vertriebsprojekt. Es soll von 17.01.2017 bis 30.06.2017 dauern.
- 10:35:31 Sabine Wind hat mehrere Eigenschaften des Kontakts "Liebich Agentur" geändert. Der Kontakt "Liebich Agentur" wurde in einen Interessenten konvertiert, der Marketingbeauftragte auf "Aamindip Bhardwaj" geändert sowie die Vertriebsquelle auf "Produktpräsentation" geändert.
- 10:39:34 Henry Wilke hat das Potenzial "Beratungspaket" als Potenzial identifiziert neu angelegt. Es beläuft sich auf 12.000,00 €. Davon fließen 1.200,00 € in den Forecast ein.
- 10:45:34 Markus Cramer hat für "Liebich Agentur" einen Kommentar erstellt. Telefonat 17.2.: Hr. Liebich ist der digitalen Transformation sehr aufgeschlossen, hat aber keine internen Ressourcen zur Umsetzung. Bitte das Beratungspaket um die Umsetzungsberatung ergänzen. Gesamtbudget von 15.000,- sollte nicht überschritten werden.
- 10:48:59 Henry Wilke hat im Projekt Beratung digitale Transformation mehrere Eigenschaften des Potenzials "Beratungspaket" geändert. Die Verkaufswahrscheinlichkeit wurde von Potenzial "Beratungspaket" auf "Signalisiert hohes Interesse" geändert und mittelbar den gewichteten Betrag von Potenzial "Beratungspaket" auf 7.495,00 € geändert. Henry Wilke hat den Betrag von Potenzial "Beratungspaket" auf 7.495,00 € erhöht.
- 10:48:46 Markus Cramer hat für "Liebich Agentur" im Projekt "Beratung digitale Transformation" einen Kommentar erstellt. Telefonat 18.1.: Hr. Liebich hat mündlich zugesagt, der Gesamtbetrag wurde auf 14.500,- netto verhandelt.
- 11:01:29 Henry Wilke hat das Angebot "Liebich Agentur, AN-2017-5" erstellt. Das Angebot beläuft sich auf 17.255,00 € (inkl. USt.). Davon fließen 11.745,00 € in den Forecast ein. Tag der Entscheidung ist am 25.01.2017.

Jörg, ich hoffe, diese Informationen sind für Dich hilfreich. Vielleicht möchtest Du Dich aus diesem Vorgang [abmelden](#)? Ansonsten halte ich Dich weiter hierüber auf dem Laufenden.

Einen erfolgreichen Tag wünscht Dir

Dein persönlicher Scoper



# Fragen Sie doch einfach Ihren **Scoper** „?“

## Beispiel: „Kommunikation“

Wir wollen **nicht** die **besten Reports der Welt** entwickeln,

**sondern Sie Ihren persönlichen Assistenten fragen lassen.**

Scoper, wie hoch ist unser gewichteter Forecast?

Scoper, wie hoch ist der Kassenbestand?

Scoper, wie hoch war unser Umsatz gestern?

Scoper, wie lautet die Telefonnummer von Scopevisio?



## 7 Digitale Transformationsplattform für den Mittelstand!

Cloud = **gemeinsam & mobil**   Suite = **integriert**   Prozesse = **fließend**   KI = „**künstlich intelligent**“   Automation = **4.0**

**disruptiv**

„**künstlich intelligente & integrierte & geschäftsprozessorientierte**

**Cloud Unternehmenssoftware 4.0“**

## Scopevisio – die Lösung für echte **Unternehmer**



**Danke!**